



## Was kostet Sie Ihre Angebotserstellung?

(Tragen Sie Ihre Daten in die grau hinterlegten Felder ein.)

### I. Ihre Ausgangsdaten

#### Ihre Stundensätze (in €)

(geben Sie hier bitte Ihre internen Stundensätze ein)

Chef	Meister	Geselle	Bürokräft
50,00	40,00	30,00	25,00

#### Ihre Angebote und Aufträge pro Monat

- Anzahl der durchschnittlich abgegebenen Angebote je Monat:

20

- Aus der Angebotserstellung erhaltene Aufträge:

5

### II. Ihr durchschnittlicher Aufwand für ein Angebot

Aufwand zum Erstellen eines Angebots	Zeitaufwand in Stunden					Ihre Kosten
	(15 min = 0,25 / 30 min = 0,5 / 60 min = 1,0 usw.)					
	beteiligt sind an einem Angebot: den jeweiligen Zeitaufwand eintragen)					
	Chef	Meister	Geselle	Bürokräft	gesamt	
1 Erstkontakt: Anrufannahme, Informationen erfassen und ggf. weiterleiten, Rückruf für Gesprächstermin etc.	0,50			0,25	0,75	31,25 €
2 Erster Termin inkl. Fahrtzeiten, Begehung und Beratung	2,00				2,00	100,00 €
3 Angebot erstellen	3,00			0,50	3,50	162,50 €
4 Zweiter Termin: Anruf für Terminvereinbarung inkl. Fahrtzeiten, Angebot besprechen		2,50			2,50	100,00 €
5 Angebot überarbeiten	1,50	0,75			2,25	105,00 €
6 Ggf. dritter Termin inkl. Fahrtzeiten, Angebot besprechen			1,00		1,00	30,00 €
Ggf. Sondereinzelkosten (Material, externe Kosten etc.)						100,00 €
7 Ggf. weiterer Termin inkl. Fahrtzeiten und Auftragsabschluss	1,00				1,00	50,00 €
<b>Summe je Angebot</b>	<b>8,00</b>	<b>3,25</b>	<b>1,00</b>	<b>0,75</b>	<b>13,00</b>	<b>678,75 €</b>

### III Ihre Angebots-Bilanz

Ihre Kosten pro Angebot:	678,75 €
Ihre Gesamtkosten für die Angebotserstellung im Monat:	13.575,00 €
Ihre Erfolgsquote liegt bei:	25,00%
Ihre Kosten für erfolglose Angebote betragen monatlich:	10.181,25 €
<b>Ergebnis: Um einen einzigen Auftrag aus einem Angebot zu erhalten, investieren Sie</b>	<b>2.715,00 €</b>

#### Varianten:

##### I) Erhöhung der Erfolgsquote durch entsprechende Maßnahmen:

Könnten Sie Ihre Erfolgsquote erhöhen auf	40,00%
Ihre erfolgreichen Angebote wären dann	8
Dann lägen Ihre Kosten für erfolglose Angebote monatlich bei	8.145,00 €
<b>Um einen Auftrag zu erhalten, würden Sie jetzt in die Angebotserstellung durchschnittlich investieren:</b>	<b>1.696,88 €</b>

##### II) Reduzierung der Angebote (Konzentration auf die erfolgsversprechenderen Aufträge)

Anzahl der Angebote (mit höherer Erfolgswahrscheinlichkeit) je Monat:	8
Aus der Angebotserstellung erhaltene Aufträge:	4
Ihre neuen Gesamtkosten für die Angebotserstellung im Monat:	5.430,00 €
Ihre Erfolgsquote liegt bei:	50,00%
Ihre Kosten für erfolglose Angebote betragen monatlich:	2.715,00 €
<b>Um einen Auftrag zu erhalten, würden Sie hier in die Angebotserstellung durchschnittlich investieren:</b>	<b>1.357,50 €</b>

**Anmerkung:** Wir wollen Sie hier sensibilisieren, um Ihnen die meist unbewussten und versteckten Kosten für Ihre Angebotserstellung deutlich zu machen. Diese Ergebnisse gelten für einen normal ausgelasteten Betrieb. Bei nicht ausgelasteten Handwerksbetrieben ist ergänzend eine Grenzkostenbetrachtung zu erstellen, bei überhöhter Auslastung (Aufträge müssen abgelehnt werden) sollte zudem eine Deckungsbeitragsmaximierung erfolgen. Bei uns können Sie auch ein Tool zur Berücksichtigung unterschiedlicher Komplexitäten bei der Auftragserstellung erhalten. Gerne beraten wir Sie.

Im Premiummitgliedsbereich stellen wir Ihnen einen aktiven Angebotskostentechner zur Verfügung.

Einfach kostenlos als Basismitglied registrieren und mehr wissen ...